

Relação de Professores do CST em Gestão Comercial



Módulo/ semestre	Componente curricular	Docente-Tutor	Titulação	Regime de trabalho
1	Administração de vendas: planejamento e rotinas	Humberto Carlos Moura da Silva Júnior	Especialista	Parcial
1	Técnica de vendas: comunicação e rotinas	André Luiz Vivan Clarizia	Especialista	Integral
1	Análise de campo I	André Luiz Vivan Clarizia	Especialista	Integral
1	Líder de si e do outro	Irani Campos Marchiori	Doutora	Integral
1	Gestão de equipes - coaching I	Humberto Carlos Moura da Silva Júnior	Especialista	Parcial
1	Finanças e contabilidade: da introdução ao balanço patrimonial	Zacarias Gonçalves de Oliveira Junior	Doutor	Integral
1	Check de metas I	André Luiz Vivan Clarizia	Especialista	Integral
1	Análise e desenvolvimento de negócios	Humberto Carlos Moura da Silva Júnior	Especialista	Parcial
1	Desafios Reais de Negócios I	Soraia Dumbra	Mestre	Integral
1	Sociedade e cultura	Irani Campos Marchiori	Doutora	Integral
1	Aprendizagem EAD	Irani Campos Marchiori	Doutora	Integral

2	Administração de vendas: tecnologia	Zacarias Gonçalves de Oliveira Junior	Doutor	Integral
2	Técnicas de vendas: argumentos e técnicas de persuasão	Humberto Carlos Moura da Silva Júnior	Especialista	Parcial
2	Logística	Humberto Carlos Moura da Silva Júnior	Especialista	Parcial
2	Análise de campo II	André Luiz Vivan Clarizia	Especialista	Integral
2	Líder do outro e do negócio	Irani Campos Marchiori	Doutora	Integral
2	Gestão de equipes - coaching II	Humberto Carlos Moura da Silva Júnior	Especialista	Parcial
2	Finanças e contabilidade: DRE, fluxo de caixa e tributos	Zacarias Gonçalves de Oliveira Junior	Doutor	Integral
2	Pricing	Zacarias Gonçalves de Oliveira Junior	Doutor	Integral
2	Check de metas II	André Luiz Vivan Clarizia	Especialista	Integral
2	Desafios Reais de Negócios II	Soraia Dumbra	Mestre	Integral
3	Trade Marketing: Introdução, estratégia e mix	Silvia Maria Moretti Morgan	Mestre	Integral
3	Marketing: 5 Ps	Silvia Maria Moretti Morgan	Mestre	Integral
3	Análise de campo III	André Luiz Vivan Clarizia	Especialista	Integral

3	Gestão de equipes - coaching III	Humberto Carlos Moura da Silva Júnior	Especialista	Parcial
3	Check de metas III	André Luiz Vivan Clarizia	Especialista	Integral
3	Desafios Reais de Negócios III	Soraia Dumbra	Mestre	Integral
3	Prática extensionista I	Soraia Dumbra	Mestre	Integral
4	Trade Marketing: estruturas e JBP	Humberto Carlos Moura da Silva Júnior	Especialista	Parcial
4	Marketing: Construindo marcas	Silvia Maria Moretti Morgan	Mestre	Integral
4	Análise de campo IV	André Luiz Vivan Clarizia	Especialista	Integral
4	Gestão de equipes - coaching IV	Humberto Carlos Moura da Silva Júnior	Especialista	Parcial
4	Check de metas IV	André Luiz Vivan Clarizia	Especialista	Integral
4	Desafios Reais de Negócios IV	Soraia Dumbra	Mestre	Integral
4	Prática extensionista II	Soraia Dumbra	Mestre	Integral
4	OPTATIVA			

	Disciplinas optativas			
	LIBRAS	Irani Campos Marchiori	Doutora	Integral
	Introdução ao merchandising	Silvia Maria Moretti Morgan	Mestre	Integral
	Trade Marketing Aplicado	Soraia Dumbra	Mestre	Parcial
	Logística: Armazenagem	Humberto Carlos Moura da Silva Júnior	Especialista	Parcial
	Gestão de pessoas aplicada	Irani Campos Marchiori	Doutora	Integral
	Logística: Distribuição	Humberto Carlos Moura da Silva Júnior	Especialista	Parcial
	Gestão de Compras e Estratégias Comerciais	Zacarias Gonçalves de Oliveira Junior	Doutor	Integral